



## ASSOCIATIONS ASOCIACIONES

### National Income Life: Partnering to strengthen your Association Establecer nuevas asociaciones para fortalecer su Asociación

**Licensed in New York, National Income Life is a large provider of supplemental benefits for working families.** Our superior customer service, from initial contact through the life of a policy, sets NILICO apart from the competition.

Our commitment to working families has been respected and appreciated by many different groups. The groups represent members of: associations, fraternal organizations, sporting groups, credit unions, labor unions, licensed professionals and non-profit organizations.

#### EXPERIENCE AND STABILITY

A.M. Best, one of the country's oldest and most respected insurance ratings companies, rates National Income Life, the New York subsidiary of American Income Life, A+ "Superior", its second highest rating, for overall financial strength (as of 06/07).

#### COMMUNITY SERVICE

Our state and local agencies are involved in charity, fund-raising events, community projects, scholarships and food banks to name a few. It's what we do and how we support our marketplaces.

#### MARKETING PLANS

**Personalized Service** – Association goals are varied and unique. We customize our marketing plans to help achieve those goals. We listen to association directors and work together to develop personalized marketing plans and services. Our marketing plans are designed to support the Association's initiatives and strategies. **All at no cost to the association.**

NILICO works in partnership with associations at implementing no cost marketing plans

that support association growth and stability. We specialize in providing exciting and practical benefits and education for members.

#### Personalized Marketing Plans:

Whether your goals are membership renewal, membership retention, association growth through new members or enhancing your association profile within your community, our programs can benefit you.

- Collateral Marketing
- Surveys
- Member Educational Materials
- Value Added Benefits
- Financial Support
- Scholarships
- Newsletters
- Members Recruitment
- Event Promotion and Support

#### Con licencia en Nueva York, National Income Life es un importante proveedor de beneficios complementarios para familias trabajadoras.

La superioridad de nuestro servicio al cliente, desde el contacto inicial, y a lo largo del periodo que abarca la póliza, hace que NILICO se destaque de la competencia.

Nuestro compromiso con las familias trabajadoras se ha ganado el respeto y el aprecio de muchos grupos diversos. Estos grupos están formados por miembros de: asociaciones, organizaciones fraternas, grupos deportivos, bancos cooperativos, sindicatos laborales, profesionales con licencia y organizaciones sin fines de lucro.

#### EXPERIENCIA Y ESTABILIDAD

A.M. Best, una de las compañías nacionales más antiguas y de mejor reputación en la clasificación de compañías de seguros, ha otorgado la clasificación de A+ "Superior"

a National Income Life, la subsidiaria de American Income Life en Nueva York. Esta clasificación es la segunda en importancia, en cuanto a solidez financiera en general (en junio del 2007).

#### SERVICIOS COMUNITARIOS

Nuestras agencias locales y estatales participan en eventos caritativos y para la recaudación de fondos, en proyectos comunitarios, becas y bancos de alimentos, por sólo mencionar unos pocos. Esto es lo que hacemos y la forma en que brindamos apoyo a nuestros mercados.

#### PLANES DE MERCADEO

**Servicio Personalizado** – Las metas de la Asociación son variadas y exclusivas. Nuestros planes de mercadeo han sido personalizados para lograr estas metas. Escuchamos a los directores de la asociación y colaboramos con ellos para desarrollar servicios y planes de mercadeo personalizados. Nuestros planes de mercadeo han sido diseñados para apoyar las estrategias e iniciativas de la Asociación. **Y sin costo para la asociación.**

NILICO trabaja conjuntamente con las asociaciones en la implementación de planes de mercadeo sin costo, que apoyan el crecimiento y la estabilidad de la asociación. Nos especializamos en brindar beneficios prácticos y de gran interés, así como educación para los miembros.

**Planes de Mercadeo Personalizados:** Tanto si las metas de usted son la renovación y retención de la membresía, como el crecimiento de la asociación mediante la captación de nuevos miembros y el mejoramiento del perfil de la asociación dentro de su comunidad, nuestros programas pueden beneficiarle.

- Mercadeo colateral
- Encuestas
- Materiales educativos dirigidos a los miembros
- Beneficios con valor agregado
- Apoyo financiero
- Becas
- Boletines
- Captación de miembros
- Promoción y apoyo de eventos



## ASSOCIATIONS ASOCIACIONES

### Here's how the program works: El programa funciona de la siguiente manera:

#### STEP 1 — NO COST OR VALUE-ADDED BENEFITS

The **Accidental Death and Dismemberment Benefit** is provided **at no cost to members**. All members will be covered with a Group AD&D benefit. The association is the master policyholder with individual certificates of coverage issued for members.

**Health Services Discount Plan.** Provides members and their families with discounts at point of service on dental, vision, hearing, prescription drugs. On average, **members receive discounts of 10% to 50% on prescriptions, vision care and hearing aids**. This program does not require members to fill out forms. All they need to do is show a discount card when they visit a participating pharmacist or health care provider. Small activation fee required.

**Child Safe Kit®.** Endorsed by the International Union of Police Associations, this kit provides parents with the tools they need to gather vital information for use by authorities, if needed, to search for a missing child.

**Family Information Guide.** When emergencies occur, families can avoid confusion and additional stress by having all of their critical information organized in one place. We will provide every member with a document that helps him or her catalog information such as beneficiaries, estate data, professional contacts and health records.

#### STEP 2 — IMPLEMENTING THE BENEFITS

- We ask you to mail to your members a letter introducing the **no cost or value added benefits**.
- NILICO respects the confidentiality of membership lists. The association controls the mailing.
- Enclosed with the letter is a postage-paid response card that your members can return on a voluntary basis through the mail or electronically.
- All members are covered for the no cost Accidental Death and Dismemberment Benefit.

#### STEP 3 — FOR ALL MEMBERS WHO RETURN THE CARD, A NILICO REPRESENTATIVE WILL

- Personally contact the member to set an appointment.
- Deliver and explain the **no cost benefits** and provide information on the discount card.
- Implement the Marketing Strategy.
- Review the voluntary supplemental insurance benefits available.
- Request a non-perishable food item for the food bank.

#### PASO 1 — BENEFICIOS SIN COSTO O CON VALOR AGREGADO

El **Beneficio por Muerte Accidental y Desmembración (AD&D)** se brinda **sin costo para los miembros**. Todos los miembros estarán cubiertos con un beneficio de AD&D de Grupo. La asociación es el titular de la póliza maestra y se emiten certificados individuales de cobertura a los miembros.

**Plan de Descuento en los Servicios de Salud.** Proporciona descuentos a los miembros y a sus familias, en el punto de servicio, en servicios dentales, de la visión, de la audición, en medicamentos por receta. Como promedio, **los miembros reciben descuentos del 10% al 50% en medicamentos por receta, cuidados a la visión y dispositivos auxiliares de la audición**. Este programa no requiere que los miembros llenen ningún formulario. Todo lo que necesitan hacer es mostrar una tarjeta de descuento cuando visitan a un proveedor que participantes. Se requiere el pago de un pequeño cargo de activación.

**Kit del Niño Seguro® (Child Safe Kit®).** Respaldado por el Sindicato Internacional de Asociaciones de la Policía, este kit proporciona a los padres las herramientas necesarias para reunir información vital para uso de las autoridades, en caso de tener que buscar a un niño perdido.

**Guía de Información para la Familia.** En caso de emergencia, la familia puede evitar confusión y tensiones adicionales si tiene toda esta información clave organizada en un solo lugar. Le proporcionaremos a cada miembro un documento que le ayude a catalogar información, por ejemplo, beneficiarios, datos referentes al patrimonio, contactos profesionales y registros médicos.

#### PASO 2 — IMPLEMENTACIÓN DE LOS BENEFICIOS

- Le solicitamos que envíe una carta por correo a sus miembros, presentando los **beneficios sin costo o con valor agregado**.
- NILICO respeta la confidencialidad de las listas de membresía. La asociación controla el envío por correo.
- Junto con la presente carta está incluida una tarjeta de respuesta con el franqueo pagado, que los miembros pueden devolver voluntariamente por correo o electrónicamente.
- Todos los miembros están cubiertos por el beneficio sin costo de Muerte Accidental y Desmembración.

#### PASO 3 — NOTA PARA TODOS LOS MIEMBROS QUE DEVUELVAN LA TARJETA: UN REPRESENTANTE DE NILICO

- Se comunicará personalmente con los miembros para concertar una cita.
- Entregará y explicará los **beneficios sin costo** brindará información sobre la tarjeta de descuento.
- Implementará la Estrategia de Mercadeo.
- Revisará los beneficios del seguro complementario voluntario disponibles.
- Solicitará un artículo alimenticio no perecedero para el banco de alimentos.

Supplemental insurance benefits are not a sideline at NILICO; it's what we do. Statistics indicate that as many as 80 percent of your membership will buy some form of supplemental insurance. Why not deal with a company with a proven history?

## **SUPPLEMENTAL INSURANCE BENEFITS**

### **Freedom of Choice – Final Expense Plan**

A life insurance plan designed to take care of immediate financial needs placed on a family when a loved one passes away. As the name implies, families have the freedom of choosing the funeral home, location, and type of funeral when it is needed.

### **Term Insurance**

A term rider is available to cover the needs of a temporary nature. The beneficiary can request a lump sum payment upon the insured's death or can request the benefits be spread out over several years to provide a monthly benefit amount to help them adjust to the loss of the insured's monthly income.

### **Accident Policy (Form A71000 series)**

The plan provides benefits for accidental death and dismemberment as well as hospital confinement and intensive care treatment if related to an accident. An optional rider which pays a benefit if the member has emergency room treatment as a result of an accident when treated within 72 hours of the accidental injury is available.

### **Terminal Illness Rider (Form B5000 series)**

This rider can be added to a life insurance policy at no cost to the insured. The Accelerated Benefit pays fifty percent of the coverage face amount when the insured is diagnosed with a terminal illness and has a life expectancy of less than 12 months. The policy premiums remain the same after payment of the Accelerated Benefit to the insured and the beneficiary receives the remainder of the policy proceeds upon death of the insured.

Descriptions above are summaries and provide very brief descriptions and are not an insurance contract. Complete details of the benefits, terms, conditions and exclusions of specific policies should be obtained from the agent or National Income Life.

**Helping secure futures with affordable, permanent, portable supplemental insurance benefits for working families.**

Los beneficios del seguro complementario no constituyen una línea de trabajo secundaria en NILICO; son nuestra línea de trabajo. Las estadísticas indican que hasta un 80 por ciento de su membresía comparará alguna forma de seguro complementario. ¿Por qué no tratar con una compañía de probada experiencia?

## **BENEFICIOS DEL SEGURO COMPLEMENTARIO**

### **Libertad de Elección – Plan de Gastos Finales**

Un plan de seguro de vida diseñado para sufragar las necesidades financieras inmediatas que enfrenta una familia cuando fallece un ser querido. Como lo indica su nombre, la familia tiene la libertad de elegir la funeraria, la ubicación y el tipo de funeral en el momento necesario.

### **Seguro de Vida a Plazo Fijo**

Para cubrir las necesidades de carácter temporal disponemos de una cláusula adicional de plazo fijo. El beneficiario puede solicitar el pago de una suma total a la muerte del asegurado, o puede solicitar que los beneficios se distribuyan a lo largo de varios años para proporcionar una cantidad mensual de beneficios que le ayude a ajustarse a la pérdida de los ingresos mensuales del asegurado.

### **Póliza en Caso de Accidente (Serie de Formularios A71000)**

El plan proporciona beneficios por muerte accidental y desmembración, así como confinamiento en hospital y tratamiento de cuidados intensivos, si los mismos están relacionados con un accidente. Disponemos de una cláusula adicional opcional, que paga el beneficio si el miembro recibe tratamiento en el salón de emergencias como resultado de un accidente, en caso de que reciba el tratamiento en el plazo de 72 horas a partir de la lesión producto del accidente.

### **Cláusula Adicional en Caso de Enfermedad Terminal (Serie de Formularios B5000)**

Esta cláusula adicional puede añadirse a una póliza de seguro de vida, sin costo para el asegurado. El Beneficio Acelerado paga el cincuenta por ciento de la cantidad nominal de la cobertura, cuando al asegurado se le diagnostica una enfermedad terminal, y tiene una esperanza de vida de menos de 12 meses. Las primas de la póliza se mantienen uniformes después del pago del Beneficio Acelerado al asegurado, y el beneficiario recibe el resto de los fondos de la póliza al fallecimiento del asegurado.

Las descripciones que anteceden están resumidas, brindan descripciones muy breves y no constituyen un contrato de seguros. Los detalles completos sobre los beneficios, términos, condiciones y exclusiones de pólizas específicas deben obtenerse del agente o de National Income Life.

**Ayudando a asegurar el futuro, con beneficios de seguro complementarios, asequibles, permanentes, portátiles, para familias trabajadoras.**